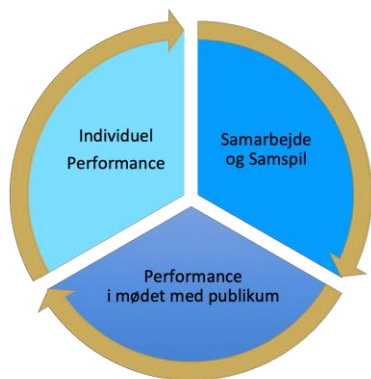


### Teamledelse: Spiller teamet sammen – eller spiller I falsk?



#### Fokus på det forpligtende samarbejde i teamet er fundamentet for dine RESULTATER

Fungerer samarbejdet *ikke* betyder det:

- Misforståelser og tidsspild
- Upræcise eller forkerte oplysninger til kunder og borgere
- Fejl, frustrationer og stress
- Stigende medarbejderomsætning
- Faldende kundetilfredshed

**Det forpligtende samarbejde er nøglen til din resultatskabelse.** Styrkelse af den individuelle performance får opmærksomhed i mange organisationer, men fokus på det forpligtende samarbejde fylder næsten ikke. Risikoen er, at dine dygtige medarbejdere arbejder i forskellige retninger, eller at de kommer til at spænde ben for hinanden – **og derved opnår I ikke de resultater, I kunne.**

**Prøv at tænke på dit team som et orkester eller band.** Alle musikerne er forhåbentlig dygtige, men kun når de samarbejder, tager ansvar for helheden og medansvar for hinandens opgaveløsning, opstår musikken. Guitarist, sanger og bassist udfører forskellige roller, som de skal have styr på. Samtidig med skal de tilpasse sig, understøtte og give hinanden plads, sådan så musikken fremstår så stærkt som muligt foran publikum. Sådan er det også i dit team. Her er den "dårlige lyd" bare udtrykt som fejl, frustrationer misforståelser og stress.

Når du booker Merethe Klint til dit næste foredrag, introducerer hun dig og dine kolleger eller medarbejdere for brugbare modeller. Merethes fokus er altid på at gøre foredraget anvendeligt og konkret, så I kan omsætte det til hverdagen. I får et indblik i, hvilken forskel det vil gøre for jeres arbejde, at I

#### TÆNKE SOM EN MUSIKER OG ARBEJDE SOM ET ORKESTER

##### Inspiration og udbytte:

Med det forpligtende samarbejde kan I:

- Udnytte jeres tid bedre
- Få bedre produkt – og proceskvalitet
- Opnå et bedre arbejdsmiljø med mindre stress
- Sikre en større kundetilfredshed

##### Foredraget er velegnet til:

Foredraget giver inspiration i forbindelse med:

- Kick off's
- Gå-hjem møder og netværksarrangementer
- Som indlæg til seminarer og konferencer
- Som del af en workshop eller et udviklingsforløb

**Merethe Klint** er Organisationskonsulent og forfatter til *LYT! – om samspil i organisationer*.

Eksempler på kunder: KL, A. P. Møller - Mærsk, Designskolen Kolding, Bahne, Rigspolitiet, Ledernes CompetenceCenter, kommuner og regioner.

##### Priser

Kort foredrag (45 min + spørgsmål) 5.500 Kr.  
Langt foredrag (op til 120 min) 13.200 Kr.

Priser er excl. moms og foredrag bookes via [www.youandx.com](http://www.youandx.com) eller telefon 70 200 449